



Nicht unter Wert verkaufen – Gehaltsverhandlung für Wissenschaftler*innen

Katja Wolter (Steinbeis-Institut für Ressourcen-Entwicklung)

Zeit	Freitag, 07.11.2025, 09:00-12:00 Uhr
Ort	Online via Zoom
Veranstalter	House of Young Talents
Sprache	Deutsch
Zielgruppen	Promovierende, Postdocs
HYT-Zertifikat	Modul Karriere (4 AE)

Im universitären Umfeld ist das Gehalt tariflich festgelegt und kann nicht frei verhandelt werden. Anders sieht dies im Bereich der Wirtschaft, Industrie oder in gesellschaftlichen Institutionen aus. Hier lassen sich mit einer guten Strategie und Vorbereitung oftmals bessere Konditionen als bei tariflich festgeschriebenen Gehältern erzielen. Aufgrund mangelnder Erfahrung fühlen sich Wissenschaftlerinnen und Wissenschaftler allerdings oft unsicher, wenn sie vor der Herausforderung stehen, bei außeruniversitären Stellen ihr eigenes Gehalt zu verhandeln.

An diesem Punkt setzt der Workshop an und widmet sich den folgenden Fragen:

- Wie bereite ich mich auf Gehaltsverhandlungen vor?
- Was sind marktübliche Gehälter in meinem Bereich?
- Wie argumentiert der Arbeitgeber in der Gehaltsverhandlung?
- Wie bereite ich meine Argumente vor und was sollte ich vermeiden?
- Welche Arbeitsbedingungen neben Urlaubstagen und Homeoffice lassen sich noch verhandeln?

Der Workshop zielt darauf ab, Wissenschaftlerinnen und Wissenschaftlern Spezifika von Gehaltsverhandlungen außerhalb der Universität zu vermitteln, sodass sie, mit dem nötigen Handwerkszeug ausgestattet, selbstsicherer in Verhandlungssituationen agieren können.

Informationen zur Anmeldung

Bitte melden Sie sich über unser Anmeldeformular an unter

www.uni-siegen.de/hyt/anmeldung/