



PRAKTIKUM VERTRIEB (M/W)

Als junges und dynamisches Unternehmen hat sich Orangemarine auf die Produktentwicklung und den Onlinevertrieb von Bootsbedarf und Segelsportausrüstung spezialisiert. Wir haben das Ziel, uns mit unseren innovativen und kundenorientierten Strategien auf dem gesamten europäischen Markt zu etablieren. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n Praktikant/in im Bereich Vertrieb.

IHRE AUFGABEN als Vertriebsmitarbeiter/in:

- Sie sind für die Kundenbetreuung und die Abwicklung des Tagesgeschäfts verantwortlich,
- Sie stellen den Kunden unsere verschiedenen Dienstleistungen und Angebote vor,
- Sie sind für die Kundenzufriedenheit und Kundenbindung zuständig,
- Sie verfolgen die Rücksendungen und kümmern sich um den After-Sales-Service,
- Sie tragen, mithilfe des Kundenfeedbacks und in Zusammenarbeit mit unserer Einkaufsabteilung, zur Verbesserung unseres Produktangebotes bei.

IHR PROFIL

- Sie haben einen **kaufmännischen Hintergrund** (Ausbildung oder Studium im Bereich Marketing und Vertrieb) mit oder ohne Berufserfahrung.
- Sie sprechen fließend **Deutsch** und verfügen über gute **Französischkenntnisse**.
- Sie interessieren sich für den **Wassersport**.
- Sie verfügen über gute EDV-Kenntnisse.
- Sie arbeiten sorgfältig und strukturiert, sind reaktiv und haben ein Gespür für Service und Kundenkontakt.
- Sie sind kontaktfreudig, kommunikativ und arbeiten gerne im Team.

ARBEITSORT UND PRAKTIKUMSBEGINN

La Ciotat (Südfrankreich) / zum nächstmöglichen Zeitpunkt

VERTRAG UND VERGÜTUNG

6-monatiges Praktikum / 568 € pro Monat und Mitarbeiterrabatt auf unsere Produkte
Möglichkeit der Übernahme als Angestellte/r am Ende des Praktikums

Wenn Sie sich für **Wassersport** begeistern und diese Herausforderung eines neuen Vertriebskonzepts Ihr Interesse geweckt hat, senden sie Ihre Bewerbung auf Deutsch und Französisch an: recrutement@orange-marine.com

Kommen Sie an Bord und erleben Sie das Abenteuer mit uns gemeinsam!

